



Techniker/in im technischen Verkauf (Proposal Engineer)

INDUSTRONIC ist ein international führender Anbieter von industriellen Kommunikationsanlagen. Die maßgeschneiderten Komplettlösungen erfüllen die unterschiedlichsten internationalen Anforderungen und werden in den schwierigsten Umgebungen wie z.B. auf Bohrinseln, in Chemie-, Stahl- oder Kraftwerken eingesetzt.

Seit mehr als 50 Jahren steht der Name INDUSTRONIC für Innovation, Qualität und Service. Mit einem Netzwerk von rund 50 zertifizierten Partnern und Repräsentanten sowie Tochterunternehmen in China, USA und Singapur ist INDUSTRONIC weltweit vertreten.

Zur Unterstützung unseres internationalen technischen Verkaufs suchen wir ca. zum I. Quartal 2019 am Hauptsitz in Wertheim eine/n engagierte/n und kundenorientierte/n Techniker/in.

Ihre Aufgaben

- Erarbeiten von Kommunikationskonzepten und technischen Lösungen
- Ausarbeiten technischer Angebote auf Basis internationaler Spezifikationen
- Auftragsübergabe für die weitere Projektentwicklung
- technische Unterstützung bei der Kunden- und Partnerbetreuung

Ihr Profil

- elektrotechnische Ausbildung, vorzugsweise mit Zusatzqualifikation als staatlich geprüfte/r Techniker/in, techn. Betriebswirt/in o.Ä.
- idealerweise Berufserfahrung, z.B. im Investitionsgüterbereich oder Systemverkauf, es sind jedoch auch engagierte Quer- oder Neueinsteiger willkommen
- Interesse an internationaler Projektentwicklung und am Umgang mit internationalen Kunden und Partnern
- gute Englischkenntnisse
- kaufmännisches Verständnis
- technikübergreifendes Systemverständnis
- fundierte PC-Kenntnisse (MS Office)
- Teamfähigkeit und Eigenverantwortung

Interessiert?

Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und relevanten Zeugnissen, bevorzugt per E-Mail, an die nebenstehende Adresse.

INDUSTRONIC®

Industrie-Electronic GmbH & Co. KG
 Carl-Jacob-Kolb-Weg 1
 97877 Wertheim / Germany
jobs@industronics.com
www.industronics.com